

# FLEET & BUSINESS

Allegato a Quattroruote numero 820  
DICEMBRE 2023

**SPECIAL EDITION**



Prova su strada

## BMW i5

Ora la Serie 5 si propone anche in veste elettrica

## ALFA ROMEO TONALE

Tutti i numeri di una C-Suv a misura di flotta



## OPINIONI E STRATEGIE

Come noleggiatori, Case e concessionari vedono il mercato

## MOBILITÀ A 360 GRADI

Pay-per-use e altre forme avanzate di servizio: le prospettive





noleggio lungo termine  
& servizi per la mobilità

# #iosonoilnoleggio

## Il valore del broker nel noleggio a lungo termine

*Dall'analisi delle esigenze del cliente, alla gestione del post vendita: il broker è sempre più al fianco del cliente*



Riccardo Guercioni - CEO I'm Noleggio

Attualmente in Italia i broker di noleggio a lungo termine gestiscono più del **50% del mercato** e anche le stesse società del settore si sono accorte che possono contare sui broker più virtuosi se vogliono aumentare la soddisfazione del cliente. Gli operatori più strutturati, infatti, non si occupano solamente di sviluppo commerciale, ma riescono a gestire le problematiche del cliente con tempestività e risolutezza in ogni ambito del post vendita.

Rappresentare più società di noleggio a lungo termine vuol dire offrire al cliente la possibilità di scegliere l'opzione che meglio si adatta alle richieste di ognuno.

Il vantaggio di questa soluzione è proprio quello di cercare sempre la migliore soluzione per ogni singolo cliente, avendo a disposizione una vasta gamma di proposte dalle quali poter attingere. I'm Noleggio ha il potenziale di rappresentare le principali società di noleggio a lungo termine quali **Leasys, Ald, Alphabet, Athlon, Drivalia e Santander Consumer Renting**. Oltre a trovare la migliore soluzione customizzata per ogni azienda, I'm Noleggio mette a disposizione un consulente abbinato: il **Rental Mobility Manager**, che segue il cliente dalla proposta commerciale al post vendita fino alla gestione della riconsegna del veicolo.

Il **Rental Mobility Manager** accompagna le aziende nello sviluppo della propria car policy, la consulenza è diretta e punta anche a servizi aggiuntivi per la gestione della flotta quali la valutazione della scelta di auto ibride ed elettriche.

### NOVITÀ: L'ESPANSIONE DELLA RETE FRANCHISING I'M NOLEGGIO

*Hai bisogno di un consulente per gestire la tua flotta aziendale?*

Grazie al progetto franchising messo in campo da I'm Noleggio - "I'm Rental Store" - tanti imprenditori, operatori di noleggio a lungo termine e concessionarie hanno scelto di diventare Rental Mobility Manager e stanno aprendo un punto fisico I'm Rental Store. Scrivici e ti metteremo in contatto con il Rental Store più vicino alla tua sede:

**info@imnoleggio.it**

I'm Noleggio garantisce una consulenza iniziale che permette di fare un'analisi dei fabbisogni del cliente. Oltre all'aspetto consulenziale, fornisce anche un supporto operativo circa il mantenimento delle flotte aziendali, con servizi di fleet management, carte carburante e welfare aziendale.



Uffici sede centrale I'm Noleggio

**Oggi sono sempre di più le aziende che scelgono di affidarsi ad I'm Noleggio!**

Per saperne di più:

**info@imnoleggio.it - www.imnoleggio.it - Tel. 800 668 201**